

**Mercredi 28 mars 2012 de 11 h 30 à 16 h 00**

Hôtel Relais Gouverneur — Salon Chambly  
725, boul. du Séminaire Nord, St-Jean-sur-Richelieu (Qc) J3B 8H1



*Marketing Face à Face est une firme de formation et de consultation spécialisée en marketing d'exposition, communications événementielles et réseautage d'affaires.*

*Son équipe a formé plus de 9 000 entreprises depuis sa fondation en 1991.*

[www.marketingfaceaface.com](http://www.marketingfaceaface.com)

## Réseutez de façon rentable !

avec *Julien Roy, Président*



Découvrez la technique de réseautage *Face à Face* que vous propose notre expert et améliorez immédiatement votre performance auprès des clients lors des événements de l'ABCQ.

M. Roy abordera les thèmes suivants :

- La condition requise pour un réseautage rentable
- Des objectifs clairs : qualitatifs et quantitatifs ; les différents degrés de contact
- Pensez et passez en mode réseautage
  - Trucs et astuces pour vous faciliter le travail
  - Le « Fear Factor »
  - Comment ne pas rebuter un contact
  - La communication non-verbale
  - Comment faire bonne impression : les 10 principales qualités
- Brisez rapidement la « tension relationnelle »
  - L'engagement
  - La qualification
  - La présentation
  - La conclusion
  - Le "Cool Down"
- Gardez le contact : comment et pourquoi ; les suivis

**Réservez votre place dès aujourd'hui !**

**Frais d'inscription : 80 \$ + taxes** (incluant le repas, la formation et la documentation)  
Payable par chèque sur réception de la facture (que vous recevrez par courriel).

**RSVP par télécopieur au 450 969-0252 avant le 15 mars 2012**

- Oui, je désire m'inscrire à la formation du mercredi 28 mars 2012
- Je participerai également à l'assemblée générale annuelle débutant à 10h

Nom, prénom .....

Organisme/Hôtel .....

Courriel .....